

## Twój zakres obowiązków

Studiujesz, jesteś na początku kariery albo właśnie kończysz szkołę i szukasz pracy, w której możesz szybko zdobywać doświadczenie, rozwijać umiejętności sprzedażowe i samodzielnie decydować o swoim czasie? Interesuje Cię kontakt z ludźmi i działanie w dynamicznym środowisku?

Wyobraź sobie pracę, w której masz realny wpływ na to, jak wygląda Twój dzień. Samodzielnie planujesz spotkania i rozmowy z klientami, a między nimi możesz przyjść do naszego biura w WeWork w prestiżowej lokalizacji przy Krakowskim Przedmieściu. To nowoczesna przestrzeń, w której spotykamy się, wymieniamy doświadczeniami i budujemy relacje. Pracujesz w zespole pełnym energii i ambitnych osób, które wspierają się w osiąganiu celów i dzielą wiedzę.

A wszystko to w ramach Engel & Völkers – międzynarodowej marki z ponad 40-letnią historią, rozpoznawalnej na całym świecie, która wyznacza standardy w obrocie nieruchomościami mieszkalnymi.

Brak doświadczenia nie jest problemem. Oferujemy kompleksowe szkolenie oraz pełne wdrożenie na start. Możesz liczyć na stałe wsparcie marketingowe i administracyjne. Na każdym etapie pierwszych transakcji towarzyszy Ci zespół i mentor.

Twoja rola? Będziesz prowadzić klientów przez cały proces sprzedaży i zakupu nieruchomości – od pierwszej rozmowy, przez prezentacje i negocjacje, aż do finalizacji transakcji. Twoim zadaniem będzie również budowanie długofalowych relacji, aktywne pozyskiwanie nieruchomości do oferty i tworzenie atrakcyjnych prezentacji z wykorzystaniem profesjonalnych narzędzi marketingowych.

## Nasze wymagania

- Nie wymagamy doświadczenia w nieruchomościach ani wcześniejszego doświadczenia w sprzedaży. Liczy się przede wszystkim Twoje nastawienie, komunikatywność i gotowość do nauki.
- Jesteś studentem/studentką, absolwentem/absolwentką lub dopiero zaczynasz karierę,
- Chcesz zdobyć pierwsze doświadczenie w sprzedaży i biznesie,
- Lubisz kontakt z ludźmi i łatwo nawiązujesz relacje,
- Masz energię do działania i nie boisz się inicjatywy,

- Jesteś samodzielny/a i potrafisz organizować swój czas,
- Dobrze czujesz się w rozmowach telefonicznych i spotkaniach z klientami,
- Interesuje Cię Warszawa i jej rynek nieruchomości,

## **Mile widziane**

- Doświadczenie w sprzedaży lub obsłudze klienta – branża nie jest ważna, podzielimy się z Tobą naszą ekspercką wiedzą na temat rynku nieruchomości.
- Znajomość języka angielskiego.

## **To oferujemy**

- Start bez wcześniejszego doświadczenia – kompleksowe szkolenie i wdrożenie do zawodu.
- Mentoring i wsparcie – nie zostajesz sam/a z pierwszym klientem ani pierwszą transakcją.
- Elastyczność – samodzielnie organizujesz swój dzień i możesz dopasować pracę do swojego trybu życia.
- Rozwój kompetencji – nauczysz się sprzedaży, negocjacji, budowania relacji, marketingu i prowadzenia własnego biznesu.
- Wsparcie marketingowe i administracyjne – korzystasz z profesjonalnych narzędzi i wsparcia zespołu.
- Prestiżowe biuro w centrum Warszawy – możesz pracować w naszym biurze przy Krakowskim Przedmieściu, spotykać się z zespołem i Klientami.
- Międzynarodowe środowisko – pracujesz pod marką Engel & Völkers, obecną w 35 krajach na 5 kontynentach.
- Model prowizyjny – Twoje zarobki zależą od wyników i nie mają z góry ustalonego limitu.

**APLIKUJ:**

<https://engelvoelkers.recruitify.ai/job/ccbb1781-e459-4bcf-b940-ae88c2ab6503?sourceld=1756>