Logfret to międzynarodowa firma spedycyjna posiadająca 190 biur i przedstawicielstw w ponad 65 krajach. Wiemy, że każda przesyłka to zarówno wysiłek włożony w wyprodukowanie wysyłanego towaru, jak i oczekiwania jego odbiorcy. To właśnie dzięki tej zasadzie cieszymy się dobrą marką, realizując dla naszych Klientów bezpieczne i konkurencyjne przewozy towarów drogą lądową, powietrzną lub morską. Obecnie do naszego dynamicznie rozwijającego się zespołu poszukujemy osoby na stanowisko:

Stanowisko: **Inside Sales Specialist**

Miejsce pracy: Warszawa

Obowiązki:

         Wsparcie procesów sprzedaży w zakresie spedycji lotniczej, morskiej oraz kolejowej,

         Aktywna sprzedaż skierowana do nowych klientów oraz obsługa bieżących trafików,

         Sporządzanie ofert, kontakt w zakresie realizacji zleceń, negocjacje oraz nadzór nad przebiegiem transakcji handlowych,

         Budowanie długotrwałych relacji zarówno z klientami jak podwykonawcami,

         Realizacja strategii sprzedażowej firmy w oparciu o budżet oraz raportowanie działań,

Wymagania:

         Doświadczenia w branży TSL oraz/bądź na podobnym stanowisku będzie dodatkowym atutem,

         Dobra znajomość języka angielskiego umożliwiająca komunikację biznesową,

         Bardzo dobra organizacja pracy, komunikatywność, odporność na stres,

         Systematyczność, orientacja na rezultat i wyznaczone cele,

Oferujemy:

         Atrakcyjne warunki zatrudnienia oraz umowę o pracę,

         Możliwość rozwoju zawodowego w strukturach dynamicznie rozwijającej się organizacji,

         Pracę w międzynarodowym środowisku, a także szkolenia branżowe,

         Niezbędne narzędzia do pracy,

CV wyślij na adres:

weronika.traczyk@logfret.com

Oferta z dnia 02.01.2019