

Zdobywaj doświadczenie - Dołącz do zespołu jednego z największych producentów z branży HVAC w Europie.

Oferujemy:

* Praktyki są płatne, realizowane w oparciu o umowę zawieraną z uczelnią
* Czas trwania 4 – 7 tygodni (zapewniamy elastyczność pracy)
* Przebieg - zaangażowanie w projekt realizowany w obszarze odbywania praktyk
* Zakończone zaświadczeniem potwierdzającym odbycie praktyki

Zapraszamy do odbycia **Praktyk** w Dziale Handlowym. Poniżej przykładowy program praktyk:

**Poznanie działania firmy – lidera sprzedaży w Polsce** – jak budowana była pozycja firmy, co składa się na sukces biznesowy i jak rozpoczynać działania sprzedażowe.

**Wyszukiwanie klientów** – wyszukiwanie, sprawdzanie portali branżowych w różnych krajach i językach, porównywanie z bazą CRM a w dalszej części administracja tymi danymi.

**Pierwsze kontakty handlowe** – rozmowy z potencjalnymi klientami, odświeżanie kontaktów z byłymi klientami, weryfikacja klientów i ich stron www.

**Tworzenie i kalkulowanie ofert handlowych –** ocena potencjału firmy, dobór produktów pod klienta, jak pisać skuteczna propozycję handlową, jak często się kontaktować 🡪 jak planować relacje i współpracę z klientem.

To jak wykorzystasz szanse, czy będziemy współpracować dalej po odbyciu praktyk – **zależy wyłącznie od Ciebie**.

**Miejsce praktyk:**

Aleja Krakowska 10, Wola Mrokowska (możesz dojechać do nas z osobami dojeżdżającymi z Warszawy i okolic)

**Osoba kontaktowa:**

Cezary Michałowski, cezary.michalowski@alnor.com.pl

mob. +48 603 522 224, tel. +48 22 737 40 35